

BITPYAS

Le Livre Blanc

BITPYAS

L'EXPERIENCE DU VOYAGE



Contexte

L'économie locale fait face à des défis structurels qui entravent la stabilité financière des citoyens. Parmi ces défis :

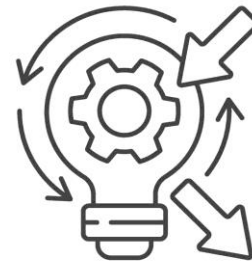
- **Dépendance au dollar américain** : Dans de nombreuses transactions commerciales et importations, le dollar est la monnaie dominante, ce qui fragilise l'économie locale face aux fluctuations des taux de change.
- **Faiblesse de la monnaie locale, le gourde** : Cette dévaluation continue érode le pouvoir d'achat des citoyens, rendant les produits et services de base de moins en moins accessibles.
- **Accès limité aux outils financiers modernes** : Une grande partie de la population n'a pas accès à des solutions innovantes et inclusives pour épargner, investir ou faire des paiements de manière efficace et sécurisée.

Ces problématiques aggravent les inégalités économiques et limitent les perspectives de croissance pour les individus et les entreprises.

Vision

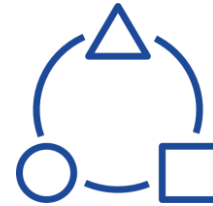
BITPYAS (nom complet à préciser) aspire à devenir bien plus qu'un simple token :

- **Une alternative économique robuste** : BITPYAS vise à réduire la dépendance au dollar en offrant une monnaie numérique accessible et stable, conçue pour s'intégrer dans les activités quotidiennes.
- **Améliorer le pouvoir d'achat** : En utilisant BITPYAS pour des achats, des



investissements ou des services, les citoyens pourront bénéficier de frais réduits, d'un accès simplifié aux produits et d'opportunités pour faire croître leurs revenus.

- **Diversifier les revenus de la population** : À travers des mécanismes tels que le staking, les jeux, et les micro-investissements, BITPYAS permet aux utilisateurs de gagner de l'argent de manière active ou passive.
- **Démocratiser les outils financiers modernes** : Grâce à une plateforme simple et intuitive, BITPYAS ouvre la porte à des solutions comme les portefeuilles numériques, les paiements décentralisés et les investissements, même pour ceux qui n'ont pas de compte bancaire traditionnel.



BITPYAS est conçu pour offrir une réponse concrète à des défis économiques complexes, en misant sur la technologie blockchain comme moteur d'une nouvelle ère d'inclusion financière et de prospérité collective.

Problèmes Identifiés

BITPYAS s'inscrit comme une réponse aux problématiques clés auxquelles la population fait face dans son quotidien économique et financier. Voici les principaux défis que nous avons identifiés :



1. Difficulté d'accès à des plateformes en ligne fiables pour acheter/vendre des produits

Le commerce en ligne reste sous-développé dans de nombreuses régions, notamment en raison :

De l'absence de plateformes adaptées aux réalités locales.

- De coûts élevés pour intégrer des systèmes de paiement internationaux.
- Du manque de confiance envers les services en ligne existants, souvent perçus comme peu sûrs ou mal adaptés.

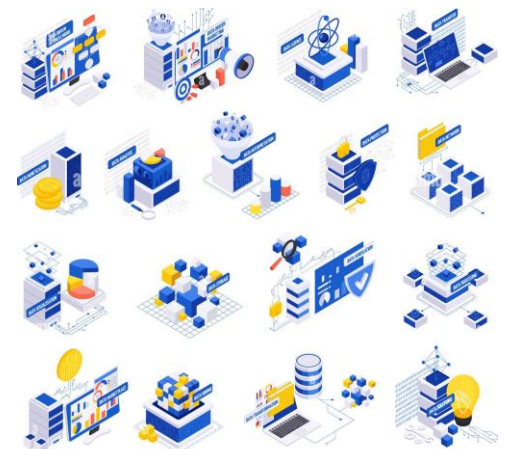
Ces contraintes limitent la capacité des entrepreneurs locaux à atteindre des marchés plus larges et empêchent les consommateurs d'accéder à des produits diversifiés à des prix compétitifs.

2. Manque d'infrastructures financières accessibles pour épargner ou investir en monnaie locale

Les solutions financières traditionnelles présentent de nombreux freins :

- Les banques locales imposent souvent des frais élevés et exigent des garanties ou des documents difficiles à obtenir pour une grande partie de la population.
- La monnaie locale, le gourde, subit une dépréciation constante, rendant l'épargne peu attrayante.
- Les outils financiers modernes, comme les portefeuilles numériques ou les plateformes d'investissement, ne sont pas accessibles à une majorité des citoyens en raison du coût, du manque de formation ou de la faible pénétration technologique.

Cela contribue à maintenir une grande partie de la population en dehors des circuits économiques modernes.



3. Peu d'opportunités dans des activités ou les revenus passifs

Dans un contexte économique difficile, les options pour diversifier ses sources de revenus sont limitées :

- Les mécanismes de revenus passifs, comme le staking ou les intérêts générés sur des investissements numériques, restent largement méconnus ou inaccessibles.
- Les jeunes et les entrepreneurs, souvent enclins à explorer des solutions innovantes, manquent de plateformes qui leur permettent de transformer leur temps ou leurs économies en actifs rentables.

Ces lacunes freinent la capacité des individus à améliorer leur qualité de vie et à préparer un avenir financier stable.



. La Solution BITPYAS

Pour répondre aux défis identifiés, BITPYAS propose une solution complète et intégrée qui repose sur trois piliers fondamentaux : un token innovant, un écosystème robuste et des opportunités de gain diversifiées.



1. Un token stable et accessible

BITPYAS se distingue par sa conception en tant que token stable, conçu pour allier sécurité, accessibilité et potentiel de croissance.

Indexation partielle au dollar :

BITPYAS sera partiellement indexé au dollar américain afin de garantir une stabilité relative, essentielle pour inspirer la confiance des utilisateurs. Cependant, contrairement aux stablecoins purement adossés au dollar, BITPYAS intégrera un mécanisme évolutif pour s'adapter aux besoins de l'économie locale.

○ **Mécanisme évolutif :**

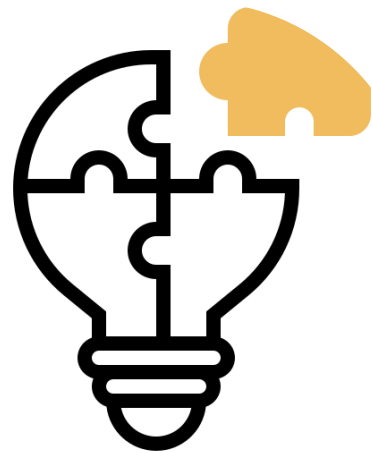
1. **Réserve hybride** : Une partie de la valeur de BITPYAS sera soutenue par une réserve en dollars américains, tandis que l'autre partie sera liée à un panier d'actifs locaux ou à des paramètres économiques régionaux (comme des projets générateurs de revenus).
2. **Régulation algorithmique** : Grâce à la technologie blockchain, un algorithme ajustera l'offre de tokens en circulation pour maintenir un équilibre entre la stabilité et la croissance de la valeur.
3. **Frais ajustés** : Les frais de transaction faibles et adaptatifs permettront une utilisation massive du token tout en générant des fonds pour soutenir son écosystème.

Accessibilité universelle :

BITPYAS sera conçu pour être accessible même aux populations non bancarisées, grâce à un portefeuille numérique facile à utiliser et une intégration avec des services mobiles locaux.

2. Un écosystème robuste

BITPYAS sera le cœur d'un écosystème complet qui permettra à ses utilisateurs de tirer parti de ses avantages dans divers domaines :



Plateforme e-commerce :

Une marketplace dédiée où les commerçants locaux pourront vendre leurs produits et services en BITPYAS. Les consommateurs bénéficieront de prix compétitifs et de transactions simplifiées, sans les frais élevés des plateformes traditionnelles.

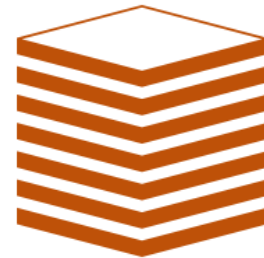
- **Portefeuille numérique :**

Une application mobile intuitive permettra aux utilisateurs de stocker, envoyer et recevoir des BITPYAS de manière sécurisée. Elle inclura également des fonctionnalités avancées, comme :

- Suivi des gains via le staking.
- Gestion des micro-investissements.
- Outils éducatifs pour apprendre à utiliser le token et les services associés.

- **Système de staking :**

Les utilisateurs pourront verrouiller leurs tokens pour contribuer à la stabilité du réseau et recevoir des récompenses en retour. Le staking encouragera également une adoption à long terme du token.



3. Opportunités de gain diversifiées

BITPYAS se positionne comme un moteur d'opportunités économiques, offrant aux utilisateurs plusieurs moyens de diversifier leurs revenus :

- **Micro-investissements :**

Les utilisateurs auront la possibilité d'investir de petites sommes dans des projets locaux ou des initiatives soutenues par la communauté BITPYAS, leur permettant de générer des rendements sur le court et le moyen terme.

Jeux rémunérateurs :

Une plateforme de jeux permettra aux

utilisateurs de gagner des BITPYAS tout en s'amusant, créant ainsi une activité économique alternative.

Bonus pour early adopters :

Les premiers utilisateurs du token bénéficieront de bonus exclusifs, tels que des rendements de staking accrus ou des tokens gratuits, pour stimuler l'adoption initiale et récompenser leur confiance.

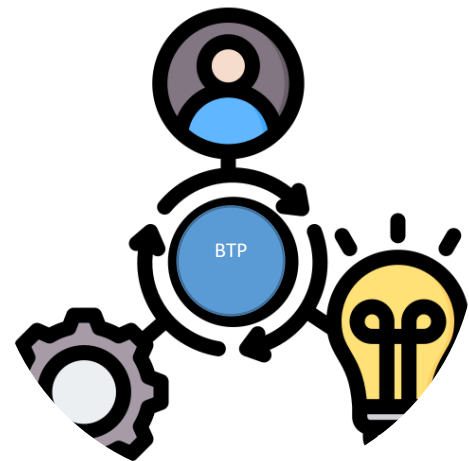
. Les Piliers du Projet BITPYAS

Le projet BITPYAS repose sur des piliers solides, conçus pour offrir une solution économique et technologique complète aux utilisateurs tout en favorisant l'adoption massive de son token. Ces piliers se concentrent sur l'utilisation pratique, la gestion simplifiée et les opportunités de croissance pour les utilisateurs.

1. E-commerce : Réinventer les transactions locales avec BITPYAS

BITPYAS introduira une **plateforme e-commerce** innovante qui positionne son token comme un moyen de paiement central.

- **Moyen de paiement direct en BITPYAS :**
Les utilisateurs pourront acheter et vendre des produits ou services en utilisant BITPYAS, évitant ainsi les frais élevés des systèmes traditionnels et les fluctuations monétaires désavantageuses.
- **Prix compétitifs :**
La suppression des intermédiaires



- permet de réduire les coûts, offrant aux commerçants

locaux et aux consommateurs une alternative plus abordable.

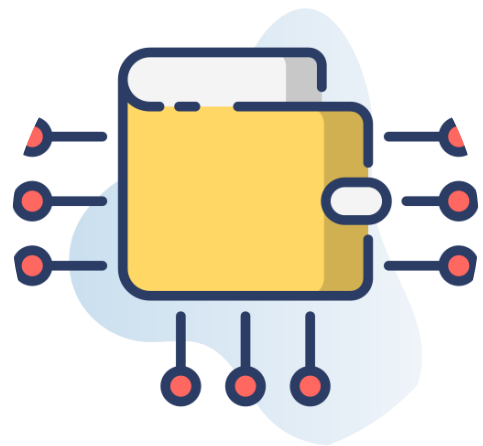
Récompenses en tokens pour la fidélité :
Un système de fidélité intégré permettra aux utilisateurs de gagner des BITPYAS en effectuant des achats réguliers ou en recommandant la plateforme à d'autres.

- **Intégration avec des commerçants locaux :**
La plateforme encouragera la participation des petites entreprises et des marchands locaux, renforçant ainsi l'économie locale et l'utilisation pratique du token.

2. Portefeuille électronique : Une gestion simplifiée des BITPYAS

L'écosystème inclut un **portefeuille numérique intuitif** qui offrira aux utilisateurs un accès rapide et sécurisé à leurs BITPYAS.

- **Gestion simplifiée :**
Les utilisateurs pourront consulter leur solde, envoyer ou recevoir des BITPYAS, et suivre leurs transactions en quelques clics via une interface conviviale.
- **Échange facile :**
Intégré à des outils d'échange, le portefeuille permettra de convertir facilement BITPYAS en d'autres devises numériques ou locales si nécessaire.
- **Frais minimaux :**
Contrairement aux systèmes bancaires traditionnels, le portefeuille BITPYAS garantira des frais de transaction ultra-



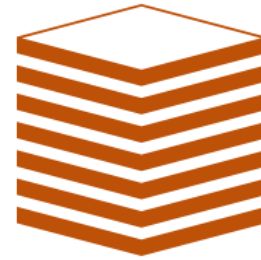
- faibles pour maximiser l'utilisation des tokens.

- **Éducation financière intégrée :**
Des tutoriels interactifs et des guides d'utilisation permettront même aux novices en crypto-monnaies d'utiliser le portefeuille avec confiance.

3. Staking : Une opportunité d'épargne et de rendement

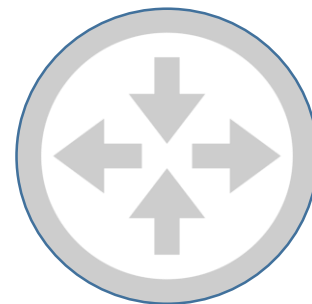
Le système de **staking** encouragera les utilisateurs à conserver leurs BITPYAS tout en leur offrant des rendements attractifs :

- **Épargner et gagner :**
Les utilisateurs pourront bloquer leurs BITPYAS sur une période donnée pour contribuer à la stabilité du réseau et recevoir en retour des récompenses sous forme d'intérêts.
- **Rendements compétitifs :**
Les taux de récompense seront conçus pour offrir une alternative attrayante aux options d'épargne traditionnelles, souvent peu rentables en monnaie locale.
- **Participation active à l'écosystème :**
Le staking renforcera la liquidité du token tout en engageant les utilisateurs dans le développement durable du projet.



4. Gateway de paiement : BITPYAS pour les plateformes locales

BITPYAS proposera une **passerelle de paiement** (gateway) intégrable aux plateformes en ligne locales, augmentant ainsi l'adoption et l'utilisation du token.



- **Facilité d'intégration :**
Les commerçants et les

entreprises locales pourront intégrer facilement BITPYAS comme méthode de paiement via une API ou un plug-in compatible avec leurs systèmes existants.

- **Options multi-plateformes :**
Compatible avec les sites de commerce en ligne, les applications de services (livraison, streaming, etc.), et même des points de vente physiques.

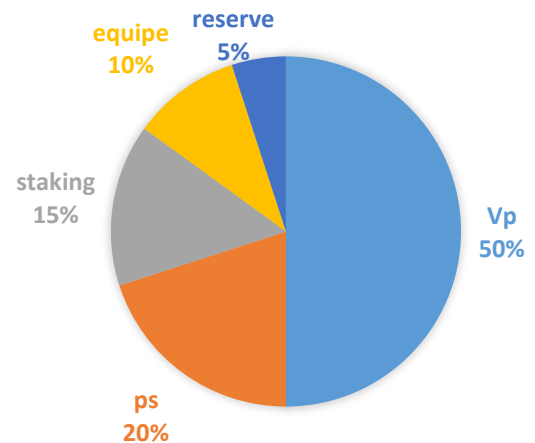
. Tokenomics

La gestion et la répartition des tokens BITPYAS sont conçues pour garantir une adoption large et durable tout en assurant la stabilité et le développement de l'écosystème.

1. Allocation des tokens

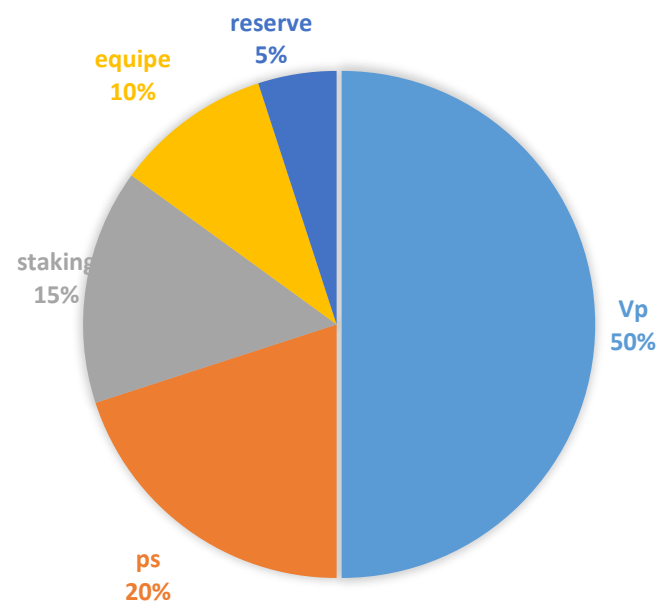
La distribution des tokens BITPYAS se fait selon une stratégie équilibrée et ciblée, comme suit :

- **50 % - Ventes publiques (ICO/IDO)**
Ces tokens seront mis à disposition lors des phases de levée de fonds initiales, comme les **Initial Coin Offerings (ICO)** ou **Initial Decentralized Offerings (IDO)**, pour :
 - Permettre une adoption massive.
 - Récolter les fonds nécessaires au développement et au lancement de l'écosystème.
 - Offrir des opportunités aux early adopters avec des bonus ou remises incitatives.



BITPYAS

- **20 % - Partenariats stratégiques et incitations**
Ces tokens seront utilisés pour :
 - Récompenser les commerçants, entreprises et plateformes locales intégrant BITPYAS comme moyen de paiement.
 - Soutenir des projets partenaires qui renforcent l'écosystème (marketplaces, jeux rémunérateurs, etc.).
 - Encourager des initiatives qui augmentent l'adoption du token à grande échelle.
- **15 % - Staking**
Une part significative des tokens sera allouée pour le **staking**, permettant de :
 - Récompenser les utilisateurs qui participent activement à la stabilité et à la sécurisation du réseau.
 - Encourager l'épargne et la rétention des tokens sur le long terme.
- **10 % - Équipe et développeurs (verrouillés sur 12-24 mois)**
Cette allocation est dédiée à l'équipe fondatrice, aux développeurs, et aux contributeurs clés du projet, avec un **période de verrouillage** (vesting) pour :
 - Assurer leur engagement à long terme.
 - Éviter une dilution prématurée ou une vente massive de tokens pouvant nuire au projet.
- **5 % - Réserves (stabilisation)**
Une réserve de tokens sera maintenue pour assurer la **stabilité** du système, incluant :
 - La gestion de la liquidité sur les plateformes d'échange.



L'intervention en cas de fluctuations importantes sur le marché.

- Le soutien à des initiatives futures pour l'écosystème BITPYAS.

2. Stratégie de libération des tokens (Token Release Schedule)

Pour éviter une inflation soudaine ou une spéculation excessive :

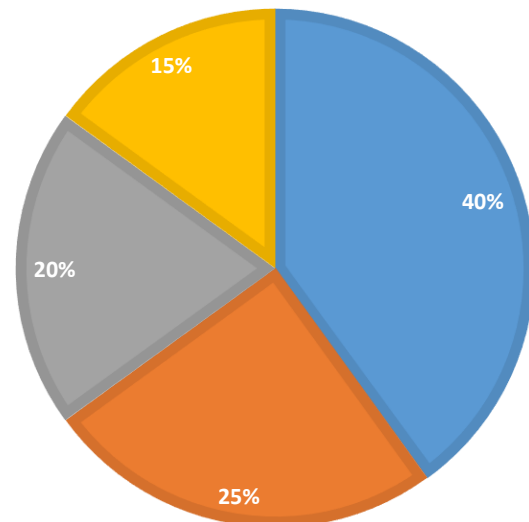
- Les tokens alloués à l'équipe seront progressivement débloqués sur **12 à 24 mois**, avec une période de verrouillage initiale de 6 mois.
- Les tokens de réserves et de partenariats seront libérés selon un calendrier basé sur les besoins stratégiques.



3. Utilisation des fonds récoltés (ICO/IDO)

Les fonds obtenus lors des ventes publiques seront répartis pour :

- **40 % - Développement de l'écosystème** : Plateforme e-commerce, portefeuille numérique, staking et autres outils technologiques.
- **25 % - Marketing et adoption** : Campagnes de sensibilisation, partenariats stratégiques, et programmes de fidélisation.
- **20 % - Liquidité** : Garantir une liquidité suffisante sur les plateformes d'échange.
- **15 % - Opérations et administration** : Salaires, frais juridiques, et infrastructure.



Soutien et expertise

Le projet BITPYAS bénéficie du soutien stratégique et opérationnel du **groupe Sagacotech**, une entreprise reconnue pour son expertise dans le développement de solutions technologiques innovantes.

1. Une expérience éprouvée dans la technologie

Sagacotech a déjà démontré son savoir-faire en lançant avec succès des **produits technologiques en mode SaaS (Software as a Service)** sur le marché. Ces initiatives témoignent de :

- **Une capacité à développer des solutions modernes** adaptées aux besoins des utilisateurs.
 - **Une connaissance approfondie du marché local et global**, ainsi que des défis liés à l'adoption de nouvelles technologies.
 - **Une maîtrise des processus de lancement de produits**, depuis la conception jusqu'à la mise en œuvre.
-

2. Une équipe compétente et expérimentée

L'équipe derrière Sagacotech possède les compétences nécessaires pour mener le projet BITPYAS à bien, grâce à :

- **Une expertise en gestion de projet** pour coordonner le développement des différents aspects de l'écosystème BITPYAS.
- **Un réseau de partenaires stratégiques**, acquis grâce à leurs précédents succès dans l'industrie technologique.